

Sales is PeopleBusiness



**Ihr face2face-Netzwerk
für Vertrieb & Verkauf**

- ◆ **Trends & Tools**
- ◆ **Hard-Facts & Soft-Skills**
- ◆ **Experten-Inputs & Best Practice**

Ihr Vorsprung

Sales Experts Meetings 4 x im Jahr

- ◆ Trends und Entwicklungen in Vertrieb & Verkauf
- ◆ Experten-Inputs aus Vertrieb, Wissenschaft und Beratung
- ◆ Best-Practice-Beispiele erfolgreicher Vertriebsorganisationen

Inklusive: Abonnement Magazin **VERKAUFEN**

- ◆ 6 x jährlich das erste österreichische Branchenmagazin für Sie

VERKAUFEN
Das Magazin für Erfolg im Vertrieb

Berufsqualifizierung auf höchstem Niveau & zum Forum-Vorteilspreis

◆ **Fachhochschul-Lehrgang Marketing- und Vertriebs-Management**

Die FH Wiener Neustadt und das ÖPWZ bieten Ihnen mit diesem Lehrgang eine fundierte und akkreditierte Ausbildung, die mit dem Diplom „Akademische/r Marketing- und Vertriebs-Manager/in“ abschließt.

◆ **Österreichisches Sales Forum**

Der jährliche Impulstag für Verkaufsprofis, Top-Kompetenz & Top-Performance im Vertrieb

◆ **Das ÖPWZ-Bildungsprogramm**

Zu Themen wie Führung, Kommunikation, Recht, Vertrieb, Marketing **für Sie und alle MitarbeiterInnen und KollegInnen** mit attraktiven Rabatten

Variante 1

Die Netzwerk-Partnerschaft für Ihr Unternehmen

Im Mitgliedsbeitrag inkludiert

- ◆ die Teilnahme an allen Sales Experts Meetings
- ◆ ein Abonnement des Magazins VERKAUFEN
- ◆ **PLUS:** attraktive Preisvorteile beim FH-Lehrgang Marketing- und Vertriebs-Management, dem Österreichischen Sales Forum sowie an ausgewählten ÖPWZ-Seminaren

Variante 2

Ihre persönliche Netzwerk-Partnerschaft

Sie werden Netzwerk-Partner im
Forum Vertrieb & Verkauf.

Im Mitgliedsbeitrag inkludiert

- ◆ die Teilnahme an allen Sales Experts Meetings
- ◆ ein Abonnement des Magazins VERKAUFEN
- ◆ der Preisvorteil für das Österreichische Sales Forum

Leistung	Variante 1	Variante 2
Sales Experts Meetings	✓	✓
Magazins VERKAUFEN	✓	✓
Preisvorteil Sales Forum	✓	✓
Preisvorteil ÖPWZ-Seminare	✓	
Jahresbeitrag exkl. 20 % MWSt. *MA = MitarbeiterInnen	bis 200 MA* € 275,- ab 201 MA* € 375,-	€ 130,-

Neugierig?

Lernen Sie das Forum Vertrieb & Verkauf bei einem Sales Experts Meeting unverbindlich kennen.

Wir freuen uns auf Sie.



Dipl. BW (FH) Reiner Heineck

Geschäftsführung, Leitung
Forum Vertrieb & Verkauf
Tel. +43 1 533 86 36-58
reiner.heineck@opwz.com



Žaklina Sabadi, BA

Assistenz Bildungsmanagement
und Forum Vertrieb & Verkauf
Tel. +43 1 533 86 36-16
zaklina.sabadi@opwz.com

www.opwz.com/forum-vertrieb

Networking mit Mehrwert & Wissens-Updates mit minimalem Zeitaufwand

Sie suchen neue Impulse und Ideen, um Ihre Sales-Performance zu verbessern?

Sie möchten ein rasches Update Ihres Vertriebs-Know-hows?

Sie interessieren sich für Instrumente und Werkzeuge zur Produktivitätssteigerung?

Dann zahlt sich eine Mitgliedschaft im Forum Vertrieb & Verkauf für Sie aus.

Nutzen Sie das face2face-Netzwerk für branchenübergreifenden Erfahrung- und Wissensaustausch, Diskussion und Kommunikation im Vertrieb.

www.opwz.com/forum-vertrieb

Unser Netzwerk – Ihr Gewinn

„ Die digitale Evolution fordert uns wie nie zuvor. Der technologische Wandel findet immer schneller statt, Prozesse verändern sich und bewährte Vertriebsstrategien müssen immer rascher angepasst werden. Das Forum Vertrieb & Verkauf bietet eine hervorragende Plattform in einem Netzwerk aus Spezialisten, das mich sehr gut dabei unterstützt, immer am Ball der Zeit zu bleiben.



Ing. Karlheinz Preiml
Vertriebsleitung Österreich,
Wiesner-Hager Möbel GmbH

„ Das Forum Vertrieb & Verkauf bietet eine gute Plattform zu Netzwerken. Bei den regelmäßigen Sales Experts Meetings werden interessante und verkaufsrelevante Themen behandelt. Die Meetings sind professionell organisiert und bieten eine gute Möglichkeit zum Erfahrungsaustausch.



Barbara Danzer, Director of Sales
Schick-Hotels Betriebs GmbH

„ Vertrieb und Verkauf leben von neuen Kontakten und der Verwandlung dieser Kontakte in Ergebnisse. Eine passgenaue Kombination zwischen interessantem Wissenserwerb und vielen neuen Kontakten ist das Forum Vertrieb & Verkauf. Es wird aktuelles Wissen offeriert mit sehr praktischen, umsetzbaren Lösungsansätzen. Dieses Netzwerk ist ein wichtiger Innovator für den gesamten Vertrieb und Verkauf in Österreich.



Prof. (FH) Dr. Karl Pinczolits
Fachhochschule Wiener Neustadt &
Institut für Vertrieb

„ Auch nach beinahe 30 Jahren Vertriebserfahrung ist es für mich wichtig, immer am neusten Stand zu bleiben. Gerne nutze ich dazu die Veranstaltungen des Forums Vertrieb & Verkauf. Man lernt nie aus und bei jedem Meeting kann ich etwas für die Praxis mitnehmen. Außerdem ist es interessant, sich mit anderen Leuten aus dem Vertrieb auszutauschen, egal aus welcher Branche.



Alexander Foki
Vertriebsleiter Österreich
WOUNDWO Sonnenlichtdesign
GmbH & CoKG

„ Vertrieb & Verkauf umfasst mehr als nur den Abschluss eines Geschäftsfalles. Führung, Motivation, Kundenansprache, Neue Medien u.v.m. gehören dazu. Dies alles und mehr wird von kompetenten Vortragenden abgearbeitet und von Fachleuten aus den verschiedensten Unternehmen hinterfragt und diskutiert. Das Forum Vertrieb & Verkauf stellt deshalb für mich eine ideale Plattform zum Ideenwettbewerb dar und Ideen brauchen wir doch alle!



Michael T. Grüssinger
Geschäftsleitung Alfred Kärcher GmbH

„ Das Forum Vertrieb ist für mich eine einzigartige Plattform, um den Erfahrungsaustausch mit Berufskollegen zu pflegen. Die Impulsvorträge von Vertriebsprofis auf den regelmäßigen Treffen bieten zusätzlich wertvollen Input für die eigenen Vertriebsaufgaben.



Mag. Martin Ögg
Herausgeber Magazin VERKAUFEN